VENTAJAS Y DESVENTAJAS DEL MODELO CANVAS:

* Simplicidad de interpretación. El modelo está representado mediante bloques que simbolizan los 9 elementos de la estructura de tu negocio.
* Enfoque integral y sistémico. Al representar todos los elementos (internos y externos) en la misma hoja, se vuelve más visible cualquier posible incoherencia entre ellos.
* Cambios y repercusiones. Una de las grandes ventajas es que, al analizar distintas alternativas dentro del modelo de tu negocio, con el Canvas podés tantear la viabilidad haciendo cambios, probando y observando de forma fácil cómo el sistema responde.
* Cualquier tamaño, cualquier actividad. Es un modelo aplicable a cualquier tamaño de empresas.
* Sinergia y trabajo en equipo. La simplicidad del método, orientado a las soluciones rápidas, facilita la generación de ideas y distintos aportes de un grupo de personas que se reúna para desarrollarlo.

Como vemos, el [lienzo de modelos de negocio](http://javiermegias.com/blog/2011/11/herramientas-el-lienzo-de-modelos-de-negocio-business-model-canvas/) nos propone una estructura donde por un lado tenemos el **mercado**, la parte más complicada de gestionar, y por otro lado tenemos nuestra **empresa**, entorno, procesos y sus activos.